



# 結婚相手紹介サービスの 発展と健全化に注力する

## 株式会社トータルマリアージュサポート



代表取締役社長

**吉末育宏氏**

西日本で結婚相談事業を展開し、  
業界でも高水準の成婚率を誇る  
トータルマリアージュサポート。  
業界全体のレベル向上にかける  
吉末社長の熱い想いとは。

### きめ細かいサポートで 高水準の成婚率を実現

トータルマリアージュサポートは、「出会いから結婚までを全てサポートできる婚活総合カンパニー」を掲げている。結婚相談事業を核に、婚活パーティなどを主催するイベント事業、ブライダル事業、さらにジュエリー販売や保険代理業など、パートナーとのマッチングから結婚に至るまでを、トータルでカバーしている。

同社の大きな特長は、地域密着型であること。現在西日本を中心に7支店体制だが、基本的に近くのエリア内で会員同士を紹介する。

「例えば関西から出たい人は、大学進学や就職の時点で、若いうちに東京に出ていきます。30代で地元に残っている人は、関西が大好き。地元での出会いを望むお客さまがほとんどなのです」と吉末育宏社長はその理由を解説する。

また、単にマッチングさせるだけ

の業者も多いが、同社では会員一人ひとりに専任チームと担当者がつき、これまで蓄積した経験をマニュアル化した独自のメソッドで、丁寧に婚活をサポートする。

「会員の成婚率は業界でも高水準の53・9%、会員以外の相手との結婚も含めると、約75%が成婚を理由に退会していきます（\*）」と吉末社長はその実績を誇る。

### 事業で得たノウハウを 惜しみなく提供する

もともと同業他社で働いていた吉末社長は、ただ入会者を増やし収益を上げることが重視するやり方に疑問を持ち、理想の結婚サービスを追求するため、28歳で独立した。そのため「企業規模を大きくしたり、直営店をむやみに増やしたりすることは考えていません」と吉末社長は話す。現在展開している7支店も、ほとんどが業務提携や買収の相談に応じたものだ。そのかわり「当社が業界ナンバーワンを目指すのではなく、我々



上左：地方自治体が主催する婚活セミナーに講師として招かれる吉末社長。上右：参加者でにぎわう婚活パーティーの様子。下左：会員の成婚に向けたセミナーなどのサポートも充実している。下右：落ち着いた雰囲気の本社エントランス。

がつくり出したノウハウを他社に提供することで、業界の健全なスタンダードを私たちがつくっていききたい」と強調する。

そこで吉末社長は、2011年に全国結婚相談事業者連盟「仲人ネットコム」の代表取締役に就任し、全国の結婚相談所に対して、今まで培ってきた成婚に導くためのサポートメソッドを惜しみなく提供している。また、業界を発展させるためには新たな事業者を増やすことも必要だと考え、新規開業支援コンサルティングも手掛けている。

### 業界イメージの向上を めざして支援に注力

こうした吉末社長の結婚相談サービスに対する理念や実績は、業界内外で高く評価されるようになった。そのため少子化・人口減に悩む地方自治体などから、婚活イベントや婚活セミナーの講師の依頼も多い。また、2018年からは結婚相談所連盟「日本成婚ネット」(JMN)代表取

締役社長にも就任し、約750社にのぼる結婚相談所の運営を支援している。

「私がこの業界に入った頃は、社会的な業界認知度も低く、あまり知られていなかった。それを変えたかったというのが独立の原点です。今の仕事の大きなモチベーションなんです。あと十数年たって自分が60歳くらいになったときに、『良い業界だよね』とか『世の中に必要な意味のある会社だね』と言われるよう、今後力を注いでいきたいです」と吉末社長は熱い想いを語ってくれた。



会社名：株式会社トータルマリアージュサポート  
代表者：代表取締役社長 吉末育宏  
創業：2005年  
事業内容：結婚相談事業、イベント事業、デザイン事業、コンサルティング事業、ブライダル事業、ジュエリー販売事業、保険代理店事業  
所在地：大阪市中央区西心斎橋2-2-7 御堂筋ジュンアシダビル 7F  
連絡先：Tel. 06-6211-3360 Fax. 06-6211-3361  
<https://www.tms-m.com/>